

APRESENTAÇÃO PARA FABRICANTES E DISTRIBUIDORES

Sua fábrica vende. A Daviatech cuida do caminho até o cliente.

Atendimento, cotação, prospecção, acompanhamento e controladoria de compras e vendas, sem você montar uma equipe comercial. Você continua fabricando, faturando e entregando.



DAVIATECH

Representação comercial e tecnologia · todo o Brasil

Produto bom não basta quando a venda para no caminho

- Pedido de orçamento que chega e fica sem resposta, porque a equipe está na produção.
- Cotação enviada e esquecida: ninguém volta a falar com o comprador.
- Anúncio que gera contato, mas o contato se perde no atendimento.
- Cliente que comprava e parou de comprar, sem ninguém perceber a tempo.
- Contratar e treinar vendedor custa caro e demora para dar retorno.
- Pouca visão do que foi cotado, vendido, entregue e recebido.

É exatamente esse meio do caminho que a Daviatech assume.

Quatro frentes trabalhando para a sua marca

ATENDE E COTA

Nenhum cliente sem resposta

Recebemos os pedidos de cotação pelo site e pelo WhatsApp, filtramos as informações e acompanhamos cada um até virar pedido.

PROSPECTA

Novos compradores por setor

Procuramos e qualificamos indústrias e comércios da região, com abordagem técnica e prioridade para quem compra com frequência.

ACOMPANHA

Do pedido à nota

Conferimos o prazo prometido, a entrega, a nota fiscal contra o pedido aprovado e a comissão, pedido a pedido.

CONTROLA

Recompra antecipada

Acompanhamos o consumo de cada cliente e avisamos antes de faltar. Isso vira pedido programado, em vez de urgência.

COMO FUNCIONA

Do pedido do cliente à nota fiscal, em cinco passos

1

Chega a cotação

Você recebe um e-mail com o protocolo, a peça, as medidas e a cidade de entrega, com um botão que abre direto na cotação.

2

Você responde

Na sua área: ficha técnica, preço, prazo, frete CIF ou FOB e anexos. Leva poucos minutos.

3

A proposta vai ao cliente

Padronizada e apresentada pela Daviatech, que cobra o retorno do comprador.

4

O cliente aprova

Você recebe os dados completos de faturamento. Se houver negociação, a Daviatech conduz e volta com você.

5

Você fatura

Sobe o XML na mesma tela, e o sistema confere a nota contra o pedido aprovado.

O preço que você informa é o preço que o cliente recebe: a Daviatech não acrescenta nada em cima.

O QUE VOCÊ RECEBE

Uma estrutura comercial com tecnologia própria

Área do parceiro

Painel só seu, com cotações a responder, respondidas e fechadas, guia de uso e botão de ajuda.

Página da sua marca

Seus produtos no hub da Daviatech, com cotação e atendimento funcionando, mantendo a sua marca.

Prazo monitorado

Resposta combinada em 4 horas úteis, com lembretes automáticos e resumo 3 vezes por dia do que está esperando.

Conferência da nota

O XML é conferido contra o pedido aprovado, evitando erro de faturamento e retrabalho.

Histórico completo

Cada cotação, proposta e pedido fica registrado, com protocolo, para consulta a qualquer momento.

Comissões claras

Tudo o que foi vendido, faturado, pago e comissionado, conferido todo mês no painel.

Controladoria de compras e vendas para a fábrica e o cliente

Entregue aos dois times de compras

- **Para a fábrica:** consumo e ritmo de compra de cada cliente, para programar produção e matéria-prima.
- **Para o cliente:** quanto usa, quanto paga e quando pedir, com aviso automático por e-mail antes de faltar.
- **Prevenção de falta:** data-limite para pedir cada peça, com destaque para material crítico.

Métricas acompanhadas, peça a peça

Mensal

Mês atual comparado ao anterior

Trimestre móvel

Média dos últimos 3 meses

Semestre

Tendência do consumo

Anual

12 meses, quantidade e valor

Resultado: pedido programado no lugar de compra de urgência, e o cliente volta a comprar de você antes de procurar outro fornecedor.

PARA O SEU CLIENTE COMPRAR MAIS E MELHOR

Cotação direta, painel do comprador e aviso antes de faltar

COTAÇÃO DIRETA

O cliente cota sozinho, a qualquer hora

No site, o comprador monta a lista de peças, anexa desenho, foto ou planilha e envia. A cotação ganha protocolo e chega na hora à sua área de parceiro, já organizada.

PAINEL DO COMPRADOR

As peças da planta em um só lugar

Cada cliente tem um painel com as peças que compra, o consumo mensal, trimestre móvel, semestre e ano, e o botão para repetir o pedido com a mesma especificação.

AVISO AUTOMÁTICO

E-mail de risco de falta

Quando o ritmo de consumo indica que uma peça vai acabar, contando o prazo de fabricação, o comprador recebe o aviso por e-mail com o link de recompra. Sua fábrica recebe a previsão do pedido, para programar a produção.

Menos urgência, mais pedido programado: o cliente compra de novo com você antes de procurar outro fornecedor.

Você só paga quando vende e recebe

Sem mensalidade, sem taxa de adesão, sem exclusividade.

Se não houver venda, não há custo.

- Comissão sobre o valor dos produtos faturados, **sem IPI e sem frete**, combinada no acordo comercial de cada segmento.
- Devida **só depois que o cliente paga** a nota. Antes disso, fica apenas registrada.
- Vale para os clientes que a Daviatech trouxe, enquanto durar a parceria, com data e protocolo registrados.
- Havendo negociação de preço, o percentual é combinado caso a caso.

As condições finais ficam no contrato de representação, assinado entre as partes.

Sigilo entre parceiros e transparência com você

O que fica protegido

- Cada parceiro vê só as próprias cotações, pedidos, clientes e comissões.
- Sua proposta não é mostrada a nenhuma outra empresa.
- Os dados do comprador chegam a você na aprovação do pedido, para emitir a nota.

O que você acompanha

- Status de cada cotação, do recebimento ao fechamento.
- Prazos, entregas e notas conferidos.
- Comissão de cada venda, com o que já foi pago e o que está a receber.

Um "não fazemos esse perfil" dito rápido vale mais que silêncio: a Daviatech avisa o cliente e preserva a credibilidade dos dois lados.

Estar no mesmo hub abre portas

Quando o cliente de um parceiro precisa do que outro oferece, a Daviatech faz a apresentação. O hub cresce por curadoria: entram empresas com operação sólida e histórico responsável.

WM Molas · molas industriais

Wasmol Molas · molas e micro-molas

Suprir · food service



SERVIÇO ADICIONAL

Recrutamento com o IPJ METHOD

Precisa contratar? Divulgamos a vaga e avaliamos os candidatos por Inteligência, Pessoas e Jornada, com ranking por perfil de cargo. A decisão final é sempre da sua empresa.

PARA OS SEUS CLIENTES

Compra com previsibilidade

Um só contato para cotar com várias indústrias, histórico de compras e aviso antes de faltar: o comprador volta a comprar com você.

Quatro etapas até a primeira cotação

1 · CURADORIA

Verificamos CNPJ, tempo de operação e reputação da empresa.

2 · ACORDO

Combinamos comissão, preço ao cliente e as regras do seu segmento, em contrato.

3 · ESPAÇO NO HUB

Sua marca ganha página, catálogo e área do parceiro, com cotação funcionando.

4 · ACOMPANHAMENTO

Pedidos, entregas e comissões conferidos todo mês, em um painel só seu.

PRÓXIMO PASSO

Vamos colocar a sua marca para vender?

Responda a mensagem que recebeu ou fale direto com a equipe comercial.
Em uma conversa entendemos o seu produto, a sua região e o seu jeito de vender.

WhatsApp (17) 99618-6232
comercial@daviatech.com.br

daviatech.com.br/seja-parceiro.html



DAVIATECH